

STARTUP ROADMAP

理想を現実にするための第一歩、 頭の中のイメージを書き出してみる

何を、どの流れで準備すべきかを完璧に理解し、
起業するための計画や必要な心構えを体系的にマッピングしたロードマップです。

起業ロードマップの目的と目指すゴール

起業までの【目的】

漠然と「何かやりたい」と考えている頭の中をきれいに分解します。

- 何を、どの流れで準備すべきかの道筋を明確化
- 起業までに必要不可欠な資金調達プロセスの把握
- 直面する準備物や心構えを体系的に事前整理

到達する【ゴール】

不安を乗り越え、最初の一步を踏み出す自信を醸成します。

- 起業の本来の目的や必要資金の具体的ビジュアル化
- 「何が足りないか」が可視化される安心感の獲得
- 最も大きな障害である「漠然とした不安」の完全解消

起業までのステップタイムライン

01

カタチの選択

スモールスタートで
リスクを低減

02

ターゲット定義

顧客の悩みを救い
競合と差別化

03

仕組み&計画

収益モデルと
資金計画 of 設計

04

資金調達

貯蓄以外の資金先
及び書類整理

05

準備品獲得

事業計画書作成と
必要資金・備品

06

開業・始動

各種手続きを終え
自信を持って開業

起業形態の選択と顧客価値の定義

① 自分に合った起業のカタチを選ぼう

まずはリスクを抑えて**スモールスタート**が最もおすすめ！

- ◆ 自分のビジネス規模や目的に合わせ、無理のないスタートを選択しよう！
- ◆ 背伸びをしたオフィスや設備への初期投資は避けるのが安全。
- ◆ 社会的信用を高める「法人化」は、事業が軌道に乗ってからでも十分に合います！

② 誰の・どんな悩みを救うのか？

あなたにしか助けられない顧客（ペルソナ）を深く絞り込むフェーズです。

- ◆ **ターゲットを極めて具体的にイメージしよう！**
- ◆ 同様の市場で活躍する**競合サービスを徹底リサーチ**。
- ◆ 自分のサービスとの「違い（＝強み）」を丁寧に抽出することで、「あなただからできる」ブレない軸を作ります。

収益モデルの設計と堅実な資金計画

長く愛されるための「収益の仕組み」をつくる

情熱だけで走り出すと失敗する可能性が高まります。事前の数値シミュレーションが羅針盤になります。

- ✦ 感覚頼りの運営は非常に危険。
- ✦ サービスへの対価が無理なく頂けるモデルを構築する。
- ✦ 「売上見込み」と「発生する想定経費」を漏れなくリスト化。

お金の不安をゼロにする「資金計画」

資金が枯渇することこそが廃業の最大要因。事前の徹底的な見える化で心の余裕を作ります。

- ✦ 「初期費用」と「運転資金」を計画的に準備しよう！
- ✦ 会社員などの安定した収入があるうちに計画的に貯蓄を励行。
- ✦ 手元に十分な資金的キャッシュをプールし、経営の選択肢を広げる。

④ 無理のない賢い資金調達の模索

貯蓄以外の調達オプションを検討する

自分の全財産を投じるだけが選択肢ではありません。創業初期だからこそ活用できる多様な制度があります。

- ✦ 🏢 政府系金融機関の「創業融資」や優遇枠の事前リサーチ
- ✦ 📁 国や自治体が主催する「補助金・助成金」の要件確認
- ✦ 📄 申請時に必須となる精緻な必要書類や条件を早期調査

✦ しっかりと裏付けされた資金計画は、金融機関からの信用だけでなく、あなた自身の大きな起業の自信に直結します！



最終的な準備品の整備と輝かしい始動



⑤ 事業計画書の作成

これまで分析した顧客・市場・収益シミュレーションをドキュメントに明文化し、自らのロードマップと融資資料の根幹を作ります。



⑤ 資金・準備品の確保

調達した資金の銀行口座を整理し、ビジネス開始に伴うPC、専用ソフト、名刺、WEBサイトのインフラ設備など、契約や必須備品を調達します。



⑥ 開業手続き&スタート！

税務署へ「開業届」を提出すれば晴れて公式スタート！サービス提供、情報発信、集客決済ルートを開き、勇気を持って価値を届けましょう！

理想を、確実な現実。

まずは今日、頭の中のアイデアを1枚の白い紙に書き出すことから始めましょう。

📍 起業ロードマップを胸に、あなただけの第一歩を応援しています！